

# 日本経営士協会 基礎8科目講習会

## 営業・マーケティング初級Ⅰ・Ⅱ講習会

【講師】 中村 伸一

日本経営士協会 九州・中国支部 経営士 営業・マーケティング科目認定講師

### ■ 講習趣旨

日本経営士協会では、会員のコンサルティング実務力強化と新規入会希望者を対象としまして、基礎8科目講習会を全国各地で開催しています。

この度、下記の要領を持ちまして、九州・中国支部にて「営業・マーケティング科目初級」講習会を開催します。この講座では、専門分野を問わず、経営士・コンサルタントとして、「営業・マーケティング」における最低限度の知識とノウハウを習得することを目的としています。

### ■ 講習対象者

#### ◇ 日本経営士協会会員 研究会員、一般会員、経営士補会員、経営士Cクラス会員

上記に該当する当協会会員におきましては、必須科目でもあり、単位取得の対象となっています。各地で開催されます講座を受講して下さい（Web受講も可能です。詳細につきましては別途ご案内致します）。受講していない場合には、昇格試験にて合格ライン以上の得点をとる必要があります。

なお、営業・マーケティング分野で、コンサルティング実績ないしは販売士の資格を有する会員で、受講免除申請を行い申請が承認されますと、当該科目の受講が免除されます。

上記以外の会員でも、自分の知識や技能を復習することにより、基礎力の裾野を広げたい会員や、営業・マーケティング科目認定講師資格取得を希望する会員には、是非とも受講をおすすめします。

会場参加のみならずWeb受講も可能です。使用されているパソコンに『skype』がダウンロードされていれば、お住いの場所に係らず事務所・自宅等で講習会を受講できます。

#### ◇ 日本経営士協会 営業・マーケティング初級認定講師

当協会の営業・マーケティング初級認定講師で、当該科目を受講していない会員は、認定後一年以内に当該講座の受講が義務づけられています。期間内に、当協会本部が全国で開催するいずれかの会場で受講しなせんと、認定が取り消されます。なお、営業・マーケティング科目以外の認定講師につきましても、当該講座を受講することを強くお勧めします（Web受講も可能です。詳細につきましては別途ご案内致します。）。

#### ◇ 非会員（ビジター）様

将来経営コンサルタントを目指している方には、経営コンサルタントになるには、どの様な知識を持っていけば良いのかを確認するためにも受講をおすすめします。当協会に入会を希望されたり、資格取得を希望されたりする場合には、この講座を受講することにより、営業・マーケティング科目のペーパーテストが免除されます。

中小企業診断士資格取得を検討したり、準備中であつたりする方には、知識整理のために、受講をおすすめします。また、すでに中小企業診断士資格をお持ちの先生におかれましては当協会にて、実務力養成のために入会されるときに課されますペーパーテストの一部が免除されます。是非、この機会に受講されることをお勧めします。

### ■ 営業・マーケティング初級講習会カリキュラム概要

経営士として求められる営業・マーケティング分野に関する基本的なコンサルティング・スキルや知識を取得するために、営業・マーケティング講習会を以下に示すように2回に分けて開催します。今回は1回目の開催に関するご案内です。各講習会の項目及び内容については都合により変更される場合もあります。

\* 1 回目：営業・マーケティング初級Ⅰ講習会（平成29年8月19日（土）開催）

### 第1部：「マーケティング」

1. はじめに
2. マーケティングの狙いと目的
3. マーケティング戦略の企画・立案・推進
4. マーケティング・ミックス4Pの策定と実施
5. 商品学

### 第2部 販売管理

1. はじめに
2. 販売について
3. 卸業について
4. 小売業について
5. 店舗における販売管理

\* 2 回目：営業・マーケティング初級Ⅱ講習会（適時開催予定、別途ご案内致します）

### 第3部 営業管理

1. 時代が求める営業とは
2. 営業部門強化は温かい管理から
3. 営業戦略と計画立案のコンサルティング
4. 時代に即した営業部門をつくる支援法

営業・マーケティング分野に精通している認定講師が、『営業・マーケティング』における基礎知識について分かり易く講義致します。

## ■ 講師プロフィール



特定非営利活動法人 日本経営士協会 九州・中国支部 経営士  
営業・マーケティング科目認定講師

#### 【自己紹介】

大手メーカーの販売会社で8年間営業の仕事をしたのち、友人達とITベンチャー企業を設立して、営業と広報PRの仕事に従事致しました。その後、やまぐち総合研究所有限会社を設立して創業支援に携わるようになりました。5年前より営業研修の講師として、業種・業態を問わず、大手企業のみならず中小・零細企業の営業研修・指導に携わりながら、知識・経験・知恵を活用する「知的営業術」の教育プログラムを開発致しました。その後、「知的創業術」及び「知的経営術」と教育研修プログラムのラインナップを増やしており、顧客獲得のためのツールとして活用しております。また2017年6月30日に、書籍「中小企業がパートナーに選びたい福岡の30人」を共著で出版して好評を得ております。現在、防府市創業支援センター専属の経営コンサルタントとして、コラボレーションによる事業創出のプロデュースを手がけております。

#### 【講師略歴】

- ・ [日本経営士協会](#) 経営士
- ・ [やまぐち総合研究所有限会社取締役所長](#)
- ・ [防府市創業支援センター](#) 専属 経営コンサルタント
- ・ 知的資産経営認定士
- ・ 元山口大学経済学部 新事業創造論 非常勤講師
- ・ やまぐち6次産業化農商工連携 人材育成事業メイン講師

## ■ 開催日時・会場及びお申し込み先

営業・マーケティング初級 I 講習会は下記内容にて開催されます。

|                  |  |
|------------------|--|
| 科目<br>及び<br>日時   | 営業・マーケティング初級 I 講習会<br>平成 29 年 8 月 19 日 (土) 13:00~17:00   |
| 受付               | 平成 29 年 8 月 19 日 (土) 12:45~  |
| 対象               | ・一般企業の経営者・管理職、大学・大学院生<br>・当協会会員及び入会希望者<br>・営業・マーケティング初級講習会を未受講の当協会営業・マーケティング初級認定講師 (受講必須)  |
| 会場               | TKP 博多駅筑紫口ビジネスセンター<br>〒812-0012<br>福岡県福岡市博多区博多駅中央街 4-8 ユーコウビル<br>TEL : 092-477-6055<br>アクセス : JR 鹿児島本線 博多駅 筑紫口 徒歩 2 分<br>アクセスマップ : <a href="http://www.kashikaigishitsu.net/facilities/bc-hakata-chikushiguchi/access/">http://www.kashikaigishitsu.net/facilities/bc-hakata-chikushiguchi/access/</a>     |
| 受講料              | お申し込み後、別途振込先を連絡いたします。<br>ビジター様 6,000 円 (前納振込/各開催毎)<br>日本経営士協会会員<br>(Web 受講も可能です。 3,000 円 (前納振込/各開催毎)<br>詳細につきましては<br>別途ご案内致します。)   |
| お問合せ<br>及び<br>申込 | * 受講に関する問い合わせ及び申込<br>日本経営士協会 講習会担当事務局<br><a href="#">E-Mail</a><br>電話 : 03-6801-6630<br>お申込時に、会場に参加されるか、または Web 受講を希望されるか、どちらの方法で受講されるかをお伝えください。<br>* Web 受講に関する問い合わせ<br>Skype を使用しての受講となりますので、まだ skype を使用したことのない方は、講習会担当が相談に応じますので、下記担当までお気軽に相談して下さい。<br>俵 一史 電話 : 090-7244-6058、 <a href="#">E-Mail</a> |
| 当日<br>連絡先        | 090-8249-0367 (日本経営士協会 九州・中国支部:田辺)   |

## ■ 受講特典

会員は昇格試験時に、営業・マーケティング科目のペーパーテスト受験が免除されます。

非会員様は、入会・資格審査時に、営業・マーケティング科目のペーパーテスト受験が免除されます。

以上