

日本経営士協会 基礎8科目講習会

営業・マーケティングI講習会 営業管理

【講師】 今井 信行

日本経営士協会 会長 経営士 営業・マーケティング認定講師

■ 講習趣旨

日本経営士協会では、会員のコンサルティング実務力強化と新規入会希望者を対象としまして、基礎8科目講習会を全国各地で開催しています。

この度、下記のとおり要領を持ちまして、関西・東海支部にて「営業マーケティング初級」講習会を開催します。この講座では、専門分野を問わず、経営士・コンサルタントとして、「営業マーケティング」に関する最低限度の知識とノウハウを習得することを目的としています。

■ 講習対象者

◇ 日本経営士協会会員 研究会員、一般会員、経営士補会員、経営士Cクラス会員

上記に該当する当協会会員におきましては、必須科目でもあり、単位取得の対象となっています。各地で開催されます講座を受講して下さい（Web受講も可能です。詳細につきましては別途ご案内致します）。受講していない場合には、昇格試験にて合格ライン以上の得点をとる必要があります。

なお、営業マーケティング分野で、コンサルティング実績を有する会員で、受講免除申請を行い、申請が承認されますと、当該科目の受講が免除されます。

上記以外の会員でも、自分の知識や技能を復習することにより、基礎力の裾野を広げたい会員や、営業マーケティング科目認定講師資格取得を希望する会員には、是非とも受講をおすすめします。

会場参加のみならずWeb受講も可能です。使用されているパソコンに『skype』がダウンロードされていれば、お住いの場所に係らず事務所・自宅等で講習会を受講できます。

◇ 日本経営士協会 財務会計初級認定講師

当協会の営業マーケティング初級認定講師で、当該科目を受講していない会員は、認定後一年以内に当該講座の受講が義務づけられています。期間内に、当協会本部が全国で開催するいずれかの会場で受講しなされると、認定が取り消されます。なお、営業マーケティング以外の認定講師につきましても、当該講座を受講することを強くお勧めします（Web受講も可能です。詳細につきましては

別途ご案内致します。）。

◇ 非会員（ビジター）様

将来経営コンサルタントを目指している方には、経営コンサルタントになるには、どのような知識を持っていけば良いのかを確認するためにも受講をおすすめします。当協会に入会を希望されたり、資格取得を希望されたりする場合には、この講座を受講することにより、営業マーケティング科目のペーパーテストが免除されます。

中小企業診断士資格取得を検討したり、準備中であつたりする方には、知識整理のために受講をおすすめします。また、すでに中小企業診断士資格をお持ちの先生におかれましては当協会にて、実務力養成のために入会されるときに課されますペーパーテストの一部が免除されます。是非、この機会に受講されることをお勧めします。

■ 営業マーケティング講習会カリキュラム概要

経営士として求められる営業マーケティングに関する基本的なコンサルティング・スキルや知識の習得目的に、営業マーケティング初級講習会を以下に示すように開催いたします。

講習会の項目及び内容については多少変更される場合もあります。

営業マーケティング初級Ⅰ講習会（平成30年10月28日（日）開催）

第1部 営業マーケティング

- 第1章 はじめに
- 第2章 マーケティングの狙いと目的
- 第3章 マーケティング戦略の企画・立案・推進
- 第4章 マーケティング活動の実践
- 第5章 商品学

営業マーケティングに精通している認定講師が、「営業マーケティング」における基礎知識について分かり易く講義致します。

■ 講師プロフィール



特定非営利活動法人 日本経営士協会 会長 経営士 今井 信行 氏
アメリカで経営学、マーケティングを学び、日本の商社で輸出入業務や新商品開発と市場導入などを担当。ニューヨーク駐在所長、アメリカ法人役員などを歴任後、経営コンサルタントとして独立。製造業を中心に、マーケティング思考の経営戦略支援をし、国内だけでなくグローバルな活動をしている。

日本のコンサルタントの地位向上・若手育成に力を注いでいて、「コンサルタントのためのコンサルタント」と呼ばれる。日本経営士協会理事長、日本コンサルタントアカデミー学長他各種の要職を経て、平成26年6月より現職に至る。

ソフトバンク「営業管理職のためのパソコンノウハウ」、日経BP社「表計算ソフトのビジネス活用」、秀和システム「ロジカル・シンキングがよくわかる本」、グロマコン出版「発展し続ける企業の秘密の道」、アメリカ・マグローヒル社「アメリカにとって今が対日進出のチャンス」をはじめ、著書や論文・寄稿・講演など多数。

■ 開催日時・会場及びお申し込み先

営業・マーケティングⅡ講習会は下記内容にて開催されます。

科目及び日時	営業・マーケティングⅠ講習会 平成30年10月28日（日）13:00～17:00
受付	平成30年10月1日（月）10:15～
対象	・一般企業の経営者・管理職、大学・大学院生 ・当協会会員及び入会希望者 ・営業・マーケティング初級講習会を未受講の当協会営業認定講師（受講必須）
会場	大阪NPOセンター 大阪市中央区平野町1丁目7番1号 地下鉄堺筋線北浜駅5番出口、堺筋を南へ3分「高橋ビル5F」 （1Fコンビニ（セブンイレブン）） 地図： http://osakanpo-center.com/map.html
受講料	お申し込み後、別途振込先を連絡いたします。 ビジター様 6,000円 （前納振込／各開催毎）

	<p>日本経営士協会会員 (Web 受講も可能です。詳細につきましては別途ご案内致します。)</p>	<p>3,000円 (前納振込／ 各開催毎)</p>
<p>お問合せ 及び 申込</p>	<p>* 受講に関する問い合わせ及び申込 日本経営士協会 講習会担当事務局 E-Mail 電話：03-6801-6630 (清水または古川まで) お申込時に、会場に参加されるか、またはWeb受講を希望されるか、どちらの方法で受講されるかをお伝えください。 * Web 受講に関する問い合わせ Skype を使用しての受講となりますので、まだ skype を使用したことのない方は、講習会担当が相談に応じますので、下記担当までお気軽に相談して下さい。 津留崎先生の携帯番号とメールアドレス 090-1451-5696 grue@canvas.ocn.ne.jp</p>	
<p>当日 連絡先</p>	<p>井原先生の連絡先携帯番号 090-6678-0124</p>	

■ 受講

会員は昇格試験時に、営業マーケティング科目のペーパーテスト受験が免除されます。

非会員様は、入会・資格審査時に、営業マーケティング科目のペーパーテスト受験が免除されます。

以上